

C3 - La Prospection Immobilière

Formation éligible dans le cadre de la Loi ALUR

CONTACT

04 99 43 00 60

formation.cdvolutif@gmail.com

www.cdformation.com

* OBJECTIFS DE LA FORMATION

- Savoir planifier et mettre en place une prospection efficace
- Utiliser une communication efficiente
- Savoir constituer et gérer un portefeuille de clients
- Apporter conseils et informations aux clients

* STAGES Inter-Entreprises

Budget : 350 € HT
Durée : 7 heures

* Dates et Lieux

Centre d'Agde
A définir
Centre de Béziers
A définir

* Hors Stages

- Programme du mesure
- Budget par personne
- Coût selon le nb de personnes

* PROGRAMME

I L'étude et l'Analyse de son secteur de chalandises

- L'études des zones
- Les acteurs, prescripteurs et sources de contacts
- La constitution des portefeuilles « prospects »

II Les actions de prospection

- Les actions de prospection et leurs enjeux
- La planification des actions
- La Méthode SWOT
- Savoir convaincre et communiquer par la différence
- Fixer des objectifs pour une prospection « proactive »



REPUBLIQUE FRANÇAISE

PUBLIC

Agents immobiliers
et plus généralement
leurs collaborateurs
Juristes Immobiliers

NIVEAU REQUIS

Aucun

METHODE PEDAGOGIQUE

Alternance entre théorie et
pratique
Formateur spécialisé en
droit immobilier
Formation à jour de toute
réforme

CD Formation

166 rue Maurice Béjart - Parc Club de la Devèze - 34500 Béziers - 09.52.47.61.56

3 Impasse de Cordoue - Puits de So - 34300 Agde - 04.99.43.00.60

Déclaration d'activité sous le n° 91 34 07452 34 | Siret n° 521 087 312 00026