

C2 - Répondre aux besoins du Vendeur

Formation éligible dans le cadre de la Loi ALUR

CONTACT

04 99 43 00 60

formation.cdvolutif@gmail.com

www.cdformation.com

* OBJECTIFS DE LA FORMATION

- Action commerciale avec le vendeur dans le cadre du mandat de vente

* STAGES Inter-Entreprises

Budget : 350 € HT
Durée : 7 heures

* Dates et Lieux

Centre d'Agde
A définir
Centre de Béziers
A définir

* Hors Stages

- Programme du mesure
- Budget par personne
- Coût selon le nb de personnes

* PROGRAMME

I Le mandat de vente

- La présentation du mandat de vente
- Le mandat simple et le mandat exclusif
- Maîtriser et défendre les honoraires

II La mise en valeur des biens proposés

- L'environnement légal de la publicité
- Les outils et la créativité
- Le plan de com'
- Le vendeur « Un partenaire de poids »



REPUBLICQUE FRANÇAISE

PUBLIC

Agents immobiliers
et plus généralement
leurs collaborateurs
Juristes Immobiliers

NIVEAU REQUIS

Aucun

METHODE PEDAGOGIQUE

Pédagogie active et
participative
Alternance d'apports
théoriques et pratiques

CD Formation

166 rue Maurice Béjart - Parc Club de la Devèze - 34500 Béziers - 09.52.47.61.56

3 Impasse de Cordoue - Puits de So - 34300 Agde - 04.99.43.00.60

Déclaration d'activité sous le n° 91 34 07452 34 | Siret n° 521 087 312 00026