

# Le Merchandising– Module 5

## CONTACT

04 99 43 00 60

[formation.cdvolutif@gmail.com](mailto:formation.cdvolutif@gmail.com)

[www.cdformation.com](http://www.cdformation.com)

### \* STAGES Inter-Entreprises

Budget :

Durée :

Variable selon le niveau initial

### \* Dates et Lieux

Centre d'Agde

A définir

Centre de Béziers

A définir

Entrée / Sortie permanente

### \* Modalités

En présentiel/individuel

En présentiel/collectif

En distanciel /synchrone

En distanciel/asynchrone

### \* OBJECTIFS DE LA FORMATION

- Composer une présentation produits adaptée au lieu et à la stratégie commerciale de l'entreprise

### \* PROGRAMME

Identifier les mécanismes d'une activité commerciale

#### 1ère Partie:

- La culture, les valeurs, son positionnement, le ciblage
- Les différentes formes de commerce
- La zone de chalandise, la segmentation, l'offre et la demande
- Entraînement : Exercice

#### 2ème Partie:

- Le fonctionnement et l'organisation d'un point de vente
- Les différentes fonctions et leurs compétences professionnelles
- Entraînement : Etude de cas

#### 3ème Partie:

- Les caractéristiques et types des produits
- L'assortiment
- Les prix
- Entraînement : Exercice

## PUBLIC

Tout public

## NIVEAU REQUIS

Le Merchandising–Module 4

## METHODE PEDAGOGIQUE

Pédagogie active et  
participative  
Alternance d'apports  
théoriques et pratiques

CD Formation

166 rue Maurice Béjart - Parc Club de la Devèze - 34500 Béziers - 09.52.47.61.56

3 Impasse de Cordoue - Puits de So - 34300 Agde - 04.99.43.00.60

Déclaration d'activité sous le n° 91 34 07452 34 | Siret n° 521 087 312 00026