

C7 - Le Mandat exclusif grâce au Home Staging - Module 2

Formation éligible dans le cadre de la Loi ALUR



CONTACT

04 99 43 00 60

formation.cdvolutif@gmail.com

www.cdformation.com

* STAGES Inter-Entreprises

Budget :
Durée : 7h

* Dates et Lieux

Centre d'Agde
ou
Centre de Béziers
ou
Intra-entreprise

Entrée / Sortie permanente

* OBJECTIFS DE LA FORMATION

- Augmenter vos chances d'obtenir l'exclusivité avec un service associé
- Développer sa créativité et sa capacité d'analyse
- Savoir valoriser un bien dans le cadre d'un projet de vente
- Comprendre l'aménagement et les contraintes des différents espaces

* PROGRAMME

I. L'approche client

- Comment optimiser et faciliter le projet de vente avec le Home staging
- Les arguments liés à la prise de contact et la présentation du service associé
- La découverte et l'analyse des attentes et préoccupations du vendeur
- Les marges et les points de négociation

II. Le projet de vente

- Le principe de dépersonnalisation ?
- Les actions efficaces dans chaque clé du projet
- L'organisation et la planification
- Le « droit au but » ou la prise de mandat exclusif

PUBLIC

Agents immobiliers
et plus généralement
leurs collaborateurs

NIVEAU REQUIS

Le Mandat exclusif
grâce au Home Staging -
Module 1

METHODE PEDAGOGIQUE

Pédagogie active et
participative
Alternance d'apports
théoriques et pratiques

CD Formation

166 rue Maurice Béjart - Parc Club de la Devèze - 34500 Béziers - 09.52.47.61.56

3 Impasse de Cordoue - Puits de So - 34300 Agde - 04.99.43.00.60

Déclaration d'activité sous le n° 91 34 07452 34 | Siret n° 521 087 312 00026