

C2 - Répondre aux besoins du Vendeur

Formation éligible dans le cadre de la Loi ALUR

CONTACT

04 99 43 00 60

formation.cdvolutif@gmail.com

www.cdformation.com

* OBJECTIFS DE LA FORMATION

- Action commerciale avec le vendeur dans le cadre du mandat de vente

* STAGES Inter-Entreprises

Budget :

Durée :

Variable selon le niveau initial

* Dates et Lieux

Centre d'Agde

A définir

Centre de Béziers

A définir

Entrée / Sortie permanente

* PROGRAMME

I Le mandat de vente

- La présentation du mandat de vente
- Le mandat simple et le mandat exclusif
- Maîtriser et défendre les honoraires

II La mise en valeur des biens proposés

- L'environnement légal de la publicité
- Les outils et la créativité
- Le plan de com'
- Le vendeur « Un partenaire de poids »

PUBLIC

Agents immobiliers
et plus généralement
leurs collaborateurs
Juristes Immobiliers

NIVEAU REQUIS

Aucun

METHODE PEDAGOGIQUE

Pédagogie active et
participative
Alternance d'apports
théoriques et pratiques

CD Formation

166 rue Maurice Béjart - Parc Club de la Devèze - 34500 Béziers - 09.52.47.61.56

3 Impasse de Cordoue - Puits de So - 34300 Agde - 04.99.43.00.60

Déclaration d'activité sous le n° 91 34 07452 34 | Siret n° 521 087 312 00026