

## CONTACT

04 99 43 00 60

[formation.cdvolutif@gmail.com](mailto:formation.cdvolutif@gmail.com)

[www.cdformation.com](http://www.cdformation.com)

### \* STAGES Inter-Entreprises

Budget :

Durée :

Variable selon le niveau initial

### \* Dates et Lieux

Centre d'Agde

A définir

Centre de Béziers

A définir

Entrée / Sortie permanente

### \* Modalités

En présentiel/individuel

En présentiel/collectif

En distanciel /synchrone

En distanciel/asynchrone

### \* OBJECTIFS DE LA FORMATION

- Développer l'attractivité visuelle d'une vitrine afin de faire rentrer la clientèle dans le point de vente
- Utiliser les règles fondamentales afin d'élaborer une vitrine attrayante

### \* PROGRAMME

#### I. Comprendre les enjeux d'une vitrine

- Créer le premier contact
- Choisir le message que vous voulez transmettre et votre cible de clients
- Véhiculer ses valeurs....

#### II. Définir les règles à respecter

- Comprendre les fondamentaux
- Interpréter le comportement humain
- Prendre en compte la saisonnalité
- Se servir des facteurs d'ambiance

#### III. Analyse des vitrines en cours

- Déterminer les axes d'amélioration
- Découvrir l'impact d'une vitrine attrayante

#### IV. Evaluation des acquis : Mise en pratique

- Mobiliser des connaissances dans l'élaboration d'une vitrine
- Analyser sa pratique professionnelle
- Mise en place de plan d'action
- Grille d'évaluation et synthèse finale

#### V. Utiliser des outils complémentaires à l'entretien de vente

- Check-list

## PUBLIC

Tout Public

## NIVEAU REQUIS

Pas de pré-requis

## METHODE PEDAGOGIQUE

Pédagogie active et  
participative  
Alternance d'apports  
théoriques et pratiques

CD Formation

166 rue Maurice Béjart - Parc Club de la Devèze - 34500 Béziers - 09.52.47.61.56

3 Impasse de Cordoue - Puits de So - 34300 Agde - 04.99.43.00.60

Déclaration d'activité sous le n° 91 34 07452 34 | Siret n° 521 087 312 00026